

# **PROGRAMMA di ECONOMIA AZIENDALE**

## **CLASSE 2 SFM SIRIO**

### **MODULO 1**

#### **IL CONTRATTO DI VENDITA**

- La compravendita
- Le fasi della compravendita
- Il contratto di vendita
- Gli obblighi dei contraenti
- Gli elementi del contratto
- Gli imballaggi
- Clausole relative agli imballaggi
- Clausole relative alla consegna
- Clausole relative al tempo di pagamento
- L'imposta sul valore aggiunto
- I presupposti dell'IVA
- I caratteri dell'IVA
- Le operazioni soggette a IVA

### **MODULO 2**

#### **LA DOCUMENTAZIONE DELLE VENDITE**

- I documenti di vendita
- L'emissione dei documenti di vendita
- Il documento di trasporto o consegna
- La fattura di vendita
- Parti della fattura
- La fatturazione: sconti mercantili
- La fatturazione: costi accessori
- Schema per determinare la base imponibile
- Le vendite ai consumatori finali

### **MODULO 3**

#### **GLI STRUMENTI DI REGOLAMENTO**

- Gli strumenti elettronici di regolamento
- Le operazioni di regolamento
- Bonifici bancari e postali
- Servizio Ri.Ba
- Servizio RID
- Moduli Mav
- La carta di debito
- La carta di debito prepagata

- La carta di credito
- Gli strumenti cartacei di regolamento
- Pagamenti cash
- Assegno bancario
- Assegno circolare
- Cambiali

#### **MODULO 4**

#### **RILEVAZIONI AZIENDALI E RISULTATI PRODOTTI DALLA GESTIONE**

- Le comunicazioni, le rilevazioni e il sistema informativo aziendale
- Risultato economico e patrimonio di funzionamento
- Il reddito globale
- Il reddito d'esercizio
- Gli schemi contabili di bilancio
- Equilibrio patrimoniale
- Equilibrio finanziario
- Equilibrio economico